

FORMACIÓN ATENCIÓN AL CLIENTE

DIRECTBEDS

REVENUE & COACHING

Fehm.

Federación Empresarial
Hotelera de Mallorca



¡El mejor anfitrión eres tú!

REVENUE | MARKETING | COACHING HOTELERO

PROGRAMA E-COMMERCE Y COMERCIALIZACION HOTELERA

NIVEL I

PROGRAMA E-COMMERCE Y COMERCIALIZACIÓN HOTELERA NIVEL I

Dirigido : Al personal que dirige o apoya la comercialización (Dirección, Reservas, Recepción, Comercial)

Metodología :

Presencial en la sede de la Fehm

Metodología propia ,con varios "Role Plays".

Training de Alto rendimiento con alto contenido en Coaching.

Fecha : 21 Marzo de 9 a 14 h . Duración 5 horas

Precio por persona : 75 €

Mínimo participantes : 10 personas. **Aforo máximo** : 25 personas

Bonificable por la Fundae (contacto Inés Ybarra : ines@ideasconsultora.es)

Todos los trabajadores Fijos y Fijos discontinuos pueden acceder a la formación.

PROGRAMA E-COMMERCE Y COMERCIALIZACIÓN HOTELERA – NIVEL I

Contenido :

- Definir las funciones del e-commerce y su adaptabilidad en los diferentes hoteles y cadenas , y su vinculación al departamento comercial
- Implantar las formas de utilizar las extranets de los diferentes canales
- Definir la política de precios según canal de venta y mercado, y ubicación del establecimiento hotelero.
- Conocer las diferentes herramientas tecnológicas que utiliza un e-commerce que facilitan los procesos
- Diseñar el contenido y su implantación en los diferentes canales de venta
- Planificar las diferentes acciones de venta por canal y mercado
- Planificar la integración de un canal, desde la negociación del mismo a mapearlo y ponerlo a la venta.
- Casos prácticos

¿Quién soy?



Mi pasión profesional

He estado 25 años trabajando en el sector turístico, 15 de ellos en cadenas hoteleras pasando por todos los departamentos, y 10 en Intermediación ocupando diferentes puestos y siempre liderando equipos

Decidí emprender porque tras 25 años trabajando me di cuenta de que me apasionaba recomendar, acompañar y trabajar por y para proyectos. Lo primero que hice fue certificarme como Coach y montar mi empresa de Consultoría, Formación y Headhunting para empresas turísticas, para ayudar a contagiar pasión y vocación por el servicio al cliente

Desde que he iniciado esta etapa hace 5 años , mi objetivo en **Directbeds** es asesorar, formar y acompañar a las empresas del sector turístico, para que todos sus empleados se conviertan en anfitriones que mejoren la experiencia del cliente. Tengo el honor de colaborar con la Universidad de las Islas Baleares, así como con el Circulo Internacional de Directores de Hotel , con el fin de estar al día de las novedades.

Desde que dirijo Directbeds he trabajado con más de 50 empresas del sector y 1.000 personas han pasado por mi método de formación y liderazgo



Mireia Faugier

MENTORA Y EXPERTA EN TURISMO

EXPERTA EN ESTRATEGIA COMERCIAL HOTELERA

ESPECIALISTA EN INTELIGENCIA EJECUTIVA

**“Contagio pasión y excelencia por el servicio hotelero ,
sacando la mejor versión de cada persona”**

Mentora de la UIB – Universitat de les Illes Balears

Colaboradora del CIRCULO INTERNACIONAL DE DIRECTORES DE HOTEL

Formadora Alto Rendimiento en Turismo ,bonificable por FUNDAE

COACH, TRAINER DE ÉLITE, KEYJUMPER, TOP SPEAKER , HEADHUNTER

Colaboradora de la Escuela Internacional de Estrategia y Liderazgo



DIRECT BEDS

REVENUE & COACHING

Mireia Faugier
mf.directbeds@gmail.com
T +34 606 219 612

¡El mejor anfitrión eres tú!

